

Solutions d'acceptation Fournisseurs Carte d'achat de Niveau 3

**Guide à destination des Acheteurs publics
dans le cadre de l'exécution d'un marché**



BNP PARIBAS

Juillet 2022



Sommaire

01 Introduction

02 Qu'est ce que la Carte d'Achat ?

03 Les réseaux Carte d'Achat

04 Etape 1 - Adhérer à l'acceptation de la Carte d'Achat Niveau 3

05 Etape 2 - S'équiper d'une solution d'acceptation de Niveau 3

06 Récapitulatif des coûts pour le fournisseur



01 Introduction

Ce document explique les modalités d'adhésion d'un fournisseur à une solution d'acceptation de la carte d'achat de Niveau 3 pour répondre aux appels d'offres de l'Etat sur les marchés publics. Il décrit les étapes juridiques et techniques que devront franchir les futurs titulaires et indique les coûts de mise en place d'une solution d'acceptation de carte d'achat de Niveau 3.

Recommandations pour les rédacteurs et les acheteurs publics :

- ☐ La mise en place de la carte d'achat de niveau 3 sur un marché à bons de commande nécessite une étude préalable sur le nombre prévisionnel de commandes et le montant total du marché,
- ☐ Cette étude doit être effectuée avec l'ensemble des acteurs impactés sur le plan organisationnel et financier,
- ☐ Forts de 13 années d'expériences sur l'accompagnement des fournisseurs concernés, nous vous recommandons la mise en place de marchés avec la carte d'achat de Niveau 3, lorsque le montant est supérieur à 85 000 € HT par an, et le nombre de commandes supérieur à 10 par mois.

02 Qu'est ce que la Carte d'Achat ?

- Le décret n° 2004-1144 du 26 octobre 2004 relatif à l'exécution des marchés publics par carte d'achat réglemente la passation de la commande et le paiement de biens et de services simples et récurrents à l'aide de ce dispositif. Ces opérations sont effectuées par des agents présents au sein des services de l'État dans le cadre des marchés publics.
- La carte d'achat est à la fois un moyen de paiement, un outil de gestion et de soutien opérationnel. Elle permet en même temps le paiement et l'échange des données relatives à la commande et à la facturation.
- Pour les achats qui reposent sur un support contractuel (par exemple un marché public) présent dans le système d'informations financières, les transactions sont dites de Niveau 3. Les données échangées lors de la télécollecte reprennent l'ensemble des données détaillées de la facture :
 - numéro de commande, de marché, Engagement Juridique, de facture, centre de coûts, adresses de facturation, livraison, ...etc.,
 - référence de l'article, quantité, prix unitaire, prix total, ...etc.,
 - ventilation des taux de TVA, totaux.



03 Les réseaux Carte d'Achat

- Il existe 3 réseaux d'émission et d'acceptation de cartes d'achat :
 - Réseau VISA représenté par 3 banques : BNP PARIBAS, CAISSE D'EPARGNE, BANQUE POPULAIRE
 - Réseau MASTERCARD représenté par le CREDIT MUTUEL ARKEA
 - Réseau AMERICAN EXPRESS
- A ce jour, le réseau utilisé par **les porteurs de cartes d'achat de l'Etat est celui de VISA**. Ce réseau est **interopérable**, contrairement aux deux autres réseaux., A titre d'exemple, une carte émise par une banque du réseau VISA sera acceptée par un fournisseur ayant un contrat d'acceptation carte d'achat de Niveau 3 ouvert dans une autre banque du réseau VISA. Ainsi, pour accepter la carte d'achat VISA de Niveau 3, le fournisseur doit détenir un compte bancaire dans l'une des 3 banques du réseau VISA.

IMPORTANT

Si le fournisseur ne détient pas de compte bancaire dans l'une de ces 3 banques, il doit impérativement dans un premier temps faire une démarche de demande d'ouverture de compte (qui est soumise à l'accord des banques).

Il est donc conseillé de prévoir dans le marché une clause de substitution vers un autre moyen d'exécution tel que le bon de commande CHORUS et le paiement par virement administratif en cas de refus d'ouverture de compte par l'ensemble des banques du réseau VISA Carte d'Achat.



04

Etape 1 - Adhérer à l'acceptation de la Carte d'Achat VISA de Niveau 3

Pour accepter la carte d'achat de niveau 3, le fournisseur doit procéder à l'adhésion d'un contrat monétique carte d'achat de Niveau 3 avec l'une des 3 banques du réseau VISA :

1. Ouverture du compte bancaire dans l'une des 3 banques (si il y a lieu)
2. Signature d'un contrat monétique Carte d'Achat Niveau 3 qui définira le taux de commission prélevé sur le montant TTC de chaque transaction par carte d'achat

Nota Bene : Le taux de commission varie en fonction des 3 banques. Il se situe entre 1,20% et 1,40% et est prélevé sur le montant TTC de chaque demande de paiement (télécollecte). Selon les banques, les paiements sont comptabilisés au crédit du compte bancaire du fournisseur entre J et J+5.

05 Etape 2 - S'équiper d'une solution d'acceptation de Niveau 3 (1/2)

Pour accepter la carte d'achat de niveau 3, le fournisseur doit également s'équiper d'une solution métier (outil) d'acceptation de niveau 3 et signer un contrat avec un prestataire spécialisé.

Cette solution métier comprend :

- la gestion manuelle, automatique et sécurisée des demandes d'autorisation & de paiement,
- l'échange de données enrichies, en complément des données financières d'un paiement par carte bancaire classique.

SB2 /INGENICO prestataire technique collabore avec les 3 Banques du réseau VISA et leurs solutions sont interopérables avec les différents réseaux VISA / MASTERCARD / AMERICAN EXPRESS.

En fonction de l'organisation et des outils du fournisseur, il existe diverses solutions qui répondent aux spécificités du cahier des charges du marché public en mode « externalisée » ou en mode « intégrée ». A titre d'exemple, l'exécution d'un marché sous la forme de « la commande électronique » aura pour conséquence la mise à disposition par le fournisseur d'un site E-Commerce dédié à la carte d'achat de Niveau 3.

Les délais de mise en place de ces solutions sont en moyenne de 30 jours.

Les coûts estimés sont de l'ordre de 1,80% et se décomposent en : coûts de setup – abonnement mensuel – taux de commission prélevé sur le montant TTC de chaque demande de paiement.

05 Etape 2 - S'équiper d'une solution d'acceptation de Niveau 3 (2/2)

La société INGENICO travaille en partenariat avec la société SB2, spécialiste et éditeur de solutions pour les fournisseurs carte d'achat de niveau 3.

Pour en savoir plus : <https://www.ingenico.com/fr/epayments/partenaires>



PARTENAIRES OFFICIELS



Démarrage

PCard Start
Démarrer rapidement

E-Commerce

PCard One
Plateforme
E-Commerce Autonome

Intégrations

PCard Batch
Païement
S/FTP, AS2, EDI

PCard Mail
Carte Achat par email

PCard PayPage
Intégration E-Commerce

PCard Gateway
Intégrations spécifiques
ERP – API

06 Récapitulatif des coûts pour le fournisseur

En conclusion, les coûts estimés, incluant le contrat monétique de la Banque et la solution technique d'acceptation, sont généralement de l'ordre de 3% du montant TTC de la transaction.

En cas d'intégration d'une solution technique dans les systèmes d'informations et comptables du fournisseur, les coûts de la mise en place peuvent être supérieurs à 3% et dépendent de la taille de l'entreprise et de son organisation.



Vos contacts



Equipe commerciale

CARTES
COMMERCIALES

FILIERE CASH MANAGEMENT

Responsable Commercial
Relation Fournisseurs
Carte d'Achat Niveau 3

Vincent GARRIGUES

(+33) 06 30 49 90 71

[vincent.garrigues@bnppparibas.co
m](mailto:vincent.garrigues@bnppparibas.com)

*Merci de bien vouloir privilégier le
courriel comme moyen de
communication*



www.commercialcards.bnpparibas.com



sales.commercialcards@bnpparibas.com



BNP PARIBAS

Ce guide est destiné exclusivement au(x) Acheteurs Publics à titre d'information. Il ne peut être diffusé, publié ou reproduit même partiellement, sans l'accord préalable écrit de BNP Paribas, ni engager la responsabilité de BNP Paribas.

Cartes Commerciales - Mai 2021